

دورة التسويق والمبيعات العقارية



معهد إبهار للتدريب
Ebhar Training Institute

لمن هذه الدورة ؟

- مديري العقارات ومديري اتحادات الشاغلين واتحاد الملاك
- مديرو الممتلكات العقارية
- مدراء العقارات في الشركات العقارية
- الاستشاريون العقاريون
- مدراء العقارات في الشركات العقارية
- سماسرة العقارات
- مديري إدارة العقارات بالشركات
- مدراء مراكز التسويق والمولات

الشهادة و المزايا

تمنح شهادة معتمدة من
المؤسسة العامة للتدريب التقني والمهني
شهادته من البورد الأمريكي الكندي

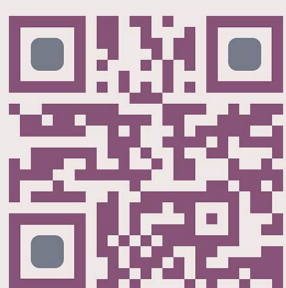
معلومات الدورة

- رجال و نساء
- عدد الايام: (5) ايام
- عدد الساعات التدريبية : (20) ساعة
- الدورة (اونلاين)

المحاور التدريبية للدورة

- التسويق من منظور الأعمال والعقارات
- دور التسويق في الشركات العقارية
- العوامل المؤثرة في التسعير العقاري
- التخطيط للحملات الإعلانية للعقارات
- المزيج التسويقي العقاري
- الخصائص العقارية المميزة
- سياسات التسعير العقاري
- الترويج العقاري

تسجل المحاضرات وتكون متاحة للمسجلين في البرنامج والرجوع إليها بعد الإنتهاء من الدورة



المركز الوطني
للتعليم الإلكتروني
National eLearning Center



المؤسسة العامة للتدريب التقني والمهني
Technical and Vocational Training Corporation



Instagram X Snapchat TikTok ebhar_trainee

ebhartrainee@gmail.com

تمارا

ebhartrainees.org 0596521234 / 0548506848 / 012.6552361

tabby